

EVANS ERNESTO CARNERO ORTEGA

▪ PROFESIÓN Y ESPECIALIDAD

Fundador - CEO y Director Comercial de ELG ASESORES LATAM. Empresa con más de 16 años Liderando el sector de Asesoría Empresarial en Perú y Latinoamérica.

Fundador y CEO de Productora Palta Creativa Producciones

Fundador y CEO en Holding Emprende sin Miedo.

Representante Legal de Beta Procesos Perú

Fundador y CEO de ELG ADVISORDS LLC con sede en Virginia – USA.

Profesional con 20 años de experiencia y amplia trayectoria gerencial y experiencia como MENTOR en el área de GESTIÓN COMERCIAL, capacitación de desarrollo del Talento Humano, Coach en temas motivacionales y comerciales, con más de 2000 horas de capacitación dictada. En Perú y en el extranjero. Experto en brindar apoyo a organizaciones, en todo lo que necesiten para el logro de sus objetivos estratégicos. Gestor en el Desarrollo e implementación de una gestión EMPRESARIAL eficiente - COMERCIAL - LEGAL totalmente PROACTIVA basado en un contexto de COACHING, LIDERAZGO, innovación y trabajo en equipo, contribuyendo a elevar la rentabilidad de la organización que dirija.

▪ EXPERIENCIA LABORAL

Actualmente se desempeña como CEO y director comercial en ELG ASESORES LATAM. Responsable del Equipo Comercial: Vendedores, Diseñadores, Telemarketing y Departamento de E-mailing. Líder y encargado de detectar las necesidades y dar seguimiento a los planes de formación de todo el personal tanto en sus empresas como la de los clientes, responsable de formular e implementar las estrategias comerciales. Líder y responsable de los proyectos de Asesoría Empresarial y Comercial hacia nuestros clientes. Responsable de los Cursos y Talleres dictados por la compañía. Una trayectoria de más de 1000 empresas asesoradas de manera exitosa. En estos 16 años, de gestión ininterrumpida.

También trabajó como Gerente de Ventas en SATRA COMMUNICATIONS PRODUCTS. Líder en el rubro de Networking, responsable del Posicionamiento de Marca en el mercado TI y del canal Provincias, Grandes Integradores, Instaladores Lima, Tiendas Retail. Durante su gestión, logró incrementar las ventas de 600,000 dólares mensuales hasta la cuota pico de 2 000 000 dólares.

También se desempeñó como Gerente de Promotor de Negocios en LABORATORIO PLUSCOSMETICA S.A. responsable de los Canales Mayoristas, Periféricos, Cadenas, Detallistas y Salones. Tenía a cargo: 5 Jefaturas, 70 impulsadoras, 6 Supervisiones. Durante su gestión, logró incrementar las ventas de 750,000 soles mensuales hasta la cuota pico de 1 250,000 soles en promedio.

Trabajó como Gerente de Unidad de Negocios, para la empresa PACIFICO VIDA. Encargado de la distribución de zonas creando un ruteo estratégico y responsable de la creación de formatos que faciliten el trabajo del equipo de ventas, entre otras funciones.

Se desempeño como Jefe de Ventas Zona Oeste-Lima, para la empresa FRITO LAY PERU (ex CHIPY), donde se encargó de la Facturación y todo el movimiento documentario y administrativo del Centro. Responsable del Stock de inventarios tanto en productos como material P.O.P., entre otras funciones.

▪ CONOCIMIENTOS ACADÉMICOS

- MBA en Dirección de Marketing y Gestión Comercial en la Escuela de Post-Grado de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.
- Estudios de Derecho Corporativo de la Universidad ESAN
- Administrador de Empresas con Especialización en Marketing, en la Universidad San Martín de Porres.
- Diplomado de Especialización Gerencial DEG en Dirección de Marketing y Gestión Comercial, otorgado por la EOI de España.